

Escrito por
Marlene
Souza



- COMPLETO -

5 PASSOS PARA MONTAR SEU NEGÓCIO ONLINE E TRABALHAR EM CASA

**NOVO
E-BOOK**

5 PASSOS PARA MONTAR SEU NEGÓCIO ONLINE E TRABALHAR EM CASA

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Sumário

5 PASSOS PARA MONTAR SEU NEGÓCIO ONLINE E TRABALHAR EM CASA	2
QUEM SOU EU?.....	5
INTRODUÇÃO	8
O QUE É MARKETING DE AFILIADOS	11
COMO COMEÇAR NO MARKETING DE AFILIADOS	12
COMO FUNCIONA O MARKETING DE AFILIADOS	13
COMO FUNCIONAM AS PLATAFORMAS DE AFILIAÇÃO.....	14
TIPOS DE PRODUTOS.....	15
COMO DIVULGAR PRODUTOS E RECEBER COMISSÃO.....	17
MARKETING DE AFILIADOS FUNCIONA?.....	19
PARA QUEM É O MARKETING DE AFILIADOS ...	21
COMO CRIAR UMA ESTRUTURA DE NEGÓCIO ONLINE	23

COMO INICIAR UM NEGÓCIO ONLINE EM 5 PASSOS	28
PASSO 1: ESCOLHA DO MÉTODO/ESTRATÉGIA	29
PASSO 2: ESCOLHA DO NICHU	31
PASSO 3: COMO ESCOLHER BONS PRODUTOS	33
PASSO 4: ESCOLHENDO A PLATAFORMA DE DIVULGAÇÃO	41
PASSO 5: CRIANDO CONTEÚDO.....	43
SEU NEGÓCIO ONLINE DO ZERO PASSO A PASSO	46

QUEM SOU EU?

Sou Marlene Souza, criadora do projeto “Msouza Planob”, vim de uma família de nove irmãos sendo a sexta filha e a única com curso superior.

5

Sou formada em pedagogia com licenciatura plena. Também tenho curso técnico em teatro e outros cursos paralelos.

E agora eis-me aqui fazendo outro curso, mas com um diferencial.

Ele será um divisor de água em minha vida porque com esse eu tenho a oportunidade de fazer e aplicar, transformando em uma estrutura forte com vários pilares de sustentação do meu negócio.

Diante de imprevistos na vida eu iniciei uma busca por um plano B, depois de ter algumas complicações para me aposentar.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Busquei algo que pudesse gerar alguma renda para prevenir contra o impacto deste imprevisto.

Sei que a internet oferece várias alternativas de renda extra, mas nem sempre é algo verdadeiro.

6

Minhas pesquisas duraram um tempo vendo e revendo conteúdos, até que me inscrevi em um curso, mas logo vi que não era aquilo que eu queria e assim continuei...

Precisava de algo eminente que me desse segurança e tranquilidade.

Foi assistindo a vídeos que encontrei um curso muito completo de Marketing Digital.

A promessa do curso era ensinar a montar uma estrutura de negócio online que vende no automático em médio e longo prazo.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Parecia ser bom demais pra ser verdade, mas fui mais a fundo e pesquisei sobre o curso.

Vi ótimas avaliações no site “Reclame Aqui”.

7

Tomei coragem, investi no treinamento e desde então o jogo virou.

Foi seguindo o passo a passo do curso que eu consegui montar minha estrutura de negócio online e finalmente trabalhar em casa!

Agora quero ajudar pessoas como você que também querem lutar pela independência financeira e conquistar a liberdade que ter o próprio negócio proporciona.

Continue lendo este e-book e veja como fazer exatamente o que eu fiz.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

INTRODUÇÃO

Um dos maiores problemas que afetam de forma significativa às famílias brasileiras é a dificuldade financeira.

8

Com tais dificuldades vêm outros problemas.

- O trabalho cansativo em tempo integral.
- A falta de tempo para a família.
- As contas se acumulando.
- A sensação de estar encurralado.
- A falta de suprimentos e assistência para os filhos.

Dentre muitos outros problemas, incluindo problemas conjugais.

Então, podemos afirmar que o dinheiro é parte importante e crucial para o bom funcionamento de várias áreas da nossa vida.

Sabendo disso, me responda três perguntas:

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Sua vida seria mais simples se você pudesse fazer seus próprios horários, trabalha em casa ou de qualquer lugar do mundo e ainda ser bem remunerado por isso?

E o que você me diria se eu dissesse que isso é mais do que possível?

Entendo que inicialmente parece ser bom demais para ser verdade.

Mas o que estou dizendo é real. É possível graças ao mercado de afiliados.

E a partir de agora você vai descobrir tudo sobre esse mercado incrível, incluindo como montar seu próprio negócio do zero para trabalhar em casa.

Com um negócio de afiliado você pode trabalhar quando e onde quiser. E o mais legal é que uma estrutura de negócio online vende no automático em médio e longo prazo.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Isso quer dizer que é possível ganhar dinheiro enquanto você estiver dormindo.

Se a sua estrutura for boa, ela vende para você.

E você não precisa ter seu próprio produto, não precisa investir e também pode trabalhar usando apenas o seu celular.

Veja a seguir como montar um negócio online do zero para viver da internet.

O QUE É MARKETING DE AFILIADOS

Marketing de Afiliados é como chamamos esse mercado completamente novo e que poucas pessoas conhecem.

11

Se trata da divulgação de produtos de terceiros em troca de comissão.

Entretanto, no mercado de afiliados nós trabalhamos de forma 100% digital. Divulgamos produtos através da internet.

Podemos divulgar produtos digitais e produtos físicos.

Tudo isso sem nenhum vínculo empregatício.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

COMO COMEÇAR NO MARKETING DE AFILIADOS

Para começar você só precisa escolher uma plataforma de afiliação, se cadastrar, escolher produtos e começar a divulgá-los.

12

Também é muito interessante escolher um bom treinamento que te mostre o caminho passo a passo.

Pois, apesar de se tratar de algo acessível a todos, o marketing de afiliados ainda é uma profissão como qualquer outra.

Se você estivesse iniciando carreira em outra profissão, provavelmente começaria aprendendo, certo?

Então, funciona da mesma maneira para quem quer ingressar no mercado digital.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Clique no botão abaixo e conheça o curso que fiz e indico para quem quer começar do absoluto zero.



13

COMO FUNCIONA O MARKETING DE AFILIADOS

O marketing de afiliados funciona de uma maneira muito simples.

Uma pessoa cria um produto, o hospeda numa plataforma de afiliação. Daí outras pessoas se afiliam a este produto e o divulgam em troca de comissão.

Por isso não é necessário ter seu próprio produto para começar a faturar na internet.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Pois, dentro das plataformas de afiliação já existem MILHARES de produtos disponíveis para que você comece a vender.

COMO FUNCIONAM AS PLATAFORMAS DE AFILIAÇÃO

14

As plataformas de afiliação tem cada uma as suas particularidades. Mas funcionam de forma parecida em sua maioria.

O papel de cada plataforma é gerenciar a movimentação financeira.

Ou seja, quando o produtor hospeda seu produto dentro da plataforma, ele faz isso para usufruir do mecanismo de automação financeiro da plataforma.

Pois, sempre que sai uma venda, os valores são divididos AUTOMATICAMENTE entre produtor e afiliado.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

A plataforma também recebe uma parte desse valor. Mas essa taxa é cobrada apenas para o produtor.

A única taxa cobrada pelo afiliado é a taxa de saque e ela costuma ser fixa e barata.

15

Atualmente indico três grandes plataformas de afiliação. A [Hotmart](#), a [Eduzz](#) e a [Monetizze](#).

Na Hotmart você vai encontrar apenas produtos digitais. Falaremos sobre os tipos de produtos a seguir.

Já na Eduzz e na Monetizze você vai encontrar tanto produtos físicos como produtos digitais.

TIPOS DE PRODUTOS

Existem duas classes principais de produtos. Os produtos físicos e os produtos digitais. E

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

em cada classe existem vários formatos de produtos.

Na classe de produtos digitais você pode encontrar:

16

- ✓ Cursos online.
- ✓ Plataformas EAD.
- ✓ Plugins para sites.
- ✓ Templates para sites.
- ✓ Podcasts.
- ✓ E-books.
- ✓ PDFs.
- ✓ Consultorias online.
- ✓ Templates para Designers.

E muito mais.

Já na classe de produtos físicos você vai encontrar:

- ✓ Livros.
- ✓ Eletrônicos.
- ✓ Móveis.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

✓ Cápsulas.

Dentre outros.

Na Monetize e na Eduzz é muito comum encontrar remédios naturais.

Na Hotmart você encontra cursos e outros produtos digitais.

Mas se quiser divulgar livros, eletrônicos e móveis, você tem também as plataformas de afiliação da Amazon e do Magazine Luiza.

17

COMO DIVULGAR PRODUTOS E RECEBER COMISSÃO

Para divulgar os produtos é necessário ter acesso aos seus links de afiliado.

Estes links só aparecem depois que você se torna afiliado de um produto. E cada produto tem links diferentes.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Assim como cada afiliado possui um código diferente em seus links.

Esse código é usado pela plataforma para identificar o afiliado que realizou a venda.

E a informação chega até eles através dos cookies no navegador do cliente que fez a compra.

Os cookies servem para marcar o caminho que o cliente percorreu até finalizar a compra.

Sendo assim, fica fácil saber quais páginas e links foram clicados até que a compra foi finalizada.

Portanto, quando alguém clicar no seu link e realizar a compra, a plataforma saberá automaticamente que para realizar a compra o cliente clicou no seu link e não no de outro afiliado.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

MARKETING DE AFILIADOS FUNCIONA?

Sim. O marketing de afiliados funciona. Veja abaixo alguns prints de resultados de afiliados diferentes.

19



Contudo, não é do dia para a noite que você vai ter resultados neste nível. E a velocidade em que os resultados podem aparecer vai depender de diversos fatores.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Um destes fatores é o tempo que você tem disponível para trabalhar no seu negócio online.

Outros fatores que também são importantes são o dinheiro que você está disposto a investir (caso queira) e a qualidade do seu trabalho.

É bem simples chegar a um entendimento quanto a isso, pois basta imaginar as seguintes situações:

1. **Afiliado que tem tempo, dinheiro e qualidade:** Terá resultado mais rápido.
2. **Afiliado que tem apenas tempo e qualidade:** Vai levar um tempo a mais do que o primeiro afiliado.
3. **Afiliado que não tem nem tempo e nem dinheiro:** Pode demorar meses até ver os primeiros resultados, comparado aos dois primeiros.

Portanto, podemos dizer que quando se investe tempo, dinheiro e qualidade, tudo fica muito mais rápido e fácil.

Ainda assim, se esse não for o seu caso, não desanime. Apesar de levar um pouco mais de tempo, TODOS terão resultados.

E você deve ter notado que em nenhuma das situações eu EXCLUÍ a qualidade. Pois, de nada adianta ter tempo e/ou dinheiro se o trabalho não tiver qualidade.

21

PARA QUEM É O MARKETING DE AFILIADOS

Costumo dizer que o marketing de afiliados é para todos, mas nem todos são para o marketing de afiliados. Pois, ficam de fora:

- Os imediatistas.
- Os que não pensam em investir.
- Os que querem dinheiro fácil.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

- Os que não querem trabalhar.
- Os que não querem estudar.

Mas QUALQUER PESSOA pode trabalhar como afiliado:

22

- Mesmo quem trabalha fora.
- Mesmo sendo mãe.
- Mesmo sem dinheiro pra investir no começo.
- Mesmo quem tem apenas o celular.
- Mesmo quem tem poucas horas do dia ou da semana para trabalhar.
- Mesmo quem não tem faculdade.

Enfim... Qualquer pessoa, de qualquer profissão ou em qualquer situação pode se tornar um afiliado.

Além disso, apesar de eu estar propondo construir um NEGÓCIO de verdade, você não precisa nem ter CNPJ para começar.

Sendo assim, nada te impede de começar.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

COMO CRIAR UMA ESTRUTURA DE NEGÓCIO ONLINE

23

Geralmente, uma estrutura de negócio online é construída a partir de diversos pilares.

É comum que o afiliado utilize:

- Blog.
- Canal no YouTube.
- Perfil nas Redes sociais.
- Isca Digital.

Alguns utilizam também as plataformas de anúncios pagos para acelerar o processo e ver logo os resultados.

Mas isso é conteúdo para outro e-book. A minha ideia aqui é te mostrar como é possível montar uma estrutura de negócio

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

online que vende no automático e porque isso realmente funciona.

Para começar a entender falaremos sobre o Google.

O Google é o maior buscador digital que existe o mundo.

Sempre que queremos saber de algo, pesquisamos no Google.

Por isso, nós, afiliados profissionais trabalhamos com Blog e com o YouTube.

Pois, ambos nos possibilitam aparecer no Google, de forma que possamos escalar nosso negócio e vender no automático.

Na prática isso quer dizer que se alguém digitar o nome do produto que nós divulgamos no Google, há uma chance do nosso blog ou dos nossos vídeos aparecerem.

Além disso, o YouTube também pertence ao Google. Por isso, muitos afiliados usam o YouTube como um dos pilares principais de seus negócios.

Tanto o blog quanto o canal no YouTube nos possibilitam vender no automático porque podemos criar conteúdos que NUNCA morrem.

Ou seja, quando eu gravo um vídeo sobre um produto para o meu canal no YouTube, esse vídeo vai ficar disponível por meses ou anos.

Ele pode vender o produto que eu indico durante vários anos sem que eu faça mais nada.

É daí que vêm as vendas no automático.

No blog funciona da mesma maneira. Quando crio um artigo e ele é posicionado no Google, as pessoas passam a encontra-lo

sempre que buscarem pelo assunto do meu artigo.

Isso quer dizer que esse artigo vai receber visitas durante anos. E se eu indicar um produto dentro do artigo posso vender de forma automática também.

26

E é por isso que um negócio de afiliado FUNCIONA.

Também utilizamos as redes sociais e as plataformas de anúncios pagos para acelerar os ganhos até que a nossa estrutura comece a vender de forma automática.

Sendo assim, podemos dizer que uma estrutura de negócio online deve ser baseada em estratégias de curto, médio e longo prazo.

Também citei acima a famosa “isca digital”.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Isca digital é um conteúdo premium disponibilizado gratuitamente para a nossa audiência.

Contudo, este conteúdo só fica disponível depois que a pessoa digita seu e-mail para receber o conteúdo.

27

Assim podemos contatar essa pessoa depois para que ela sempre se lembre do nosso negócio na internet.

Desta forma ela estará sempre exposta aos produtos que divulgamos.

Usar uma isca digital para conseguir o contato das pessoas também é uma forma de tornar nosso negócio mais sólido no longo prazo.

Pois, imagine que você perca todos os conteúdos da sua estrutura e depois precise iniciar do zero.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Com um banco de dados grande você consegue retomar o seu negócio com mais facilidade já que possui o contato de muitos clientes em potencial.

28

COMO INICIAR UM NEGÓCIO ONLINE EM 5 PASSOS

Existem 5 passos ESSENCIAIS para ter um negócio sólido de verdade na internet.

São eles:

1. Escolha de um método/estratégia.
2. Escolha do nicho.
3. Escolha dos Produtos.
4. Escolha dos Pilares que serão utilizados.
5. Criação de Conteúdo.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

PASSO 1: ESCOLHA DO MÉTODO/ESTRATÉGIA

O método ou estratégia que você vai utilizar vai definir diversas coisas. Uma delas é o valor do investimento que será preciso fazer.

29

Se você escolher trabalhar apenas com divulgação no Instagram, não vai precisar investir.

Mas se quiser acelerar as coisas e crescer seu perfil rapidamente, pode ser que seja preciso fazer anúncios pagos para o seu perfil.

Neste caso vai ser preciso algum investimento.

Se você quiser trabalhar sem aparecer, pode criar um canal, um perfil no Instagram e até mesmo um blog e criar conteúdos utilizando o nome do projeto em vez do seu próprio nome.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Contudo, a forma mais eficaz de vender como afiliado SEM APARECER é fazendo anúncios pagos no Google Ads ou no Facebook Ads.

Agora, se você quiser tratar isso como um negócio de verdade e faturar mais de 5 dígitos mensais, eu realmente indico que você use uma estrutura de negócio online completa.

Assim será possível estruturar seu negócio, deixá-lo sólido, automatizá-lo e ainda escalar os ganhos com o passar do tempo.

Se essa for a sua vontade e essa será sua estratégia, você pode começar a fazer tudo isso do zero, passo a passo, clique a clique no curso que eu também fiz.

Clica no botão para conhecer.



<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

PASSO 2: ESCOLHA DO NICHOS

Nicho é o segmento em que seu negócio vai se encaixar. De forma simplificada é o assunto que você vai abordar no seu negócio.

31

Existem dezenas de nichos de mercado:

1. Confeitaria.
2. Pet's.
3. Ganhar Dinheiro.
4. Investimentos.
5. Maternidade.
6. Artesanato.
7. Relacionamento.
8. Jardinagem.
9. Culinária.

E muito mais.

Isso quer dizer que você pode trabalhar com aquilo que gosta, desde que haja produto para monetizar seu negócio.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Para saber se um nicho é lucrativo você deve fazer uma pesquisa de mercado.

E é bem simples na verdade.

Você pode usar ferramentas como [Ubersuggest](#) ou o [Planejador de Palavras Chave](#) do Google para pesquisar termos do seu nicho e saber quantas buscas mensais existem para eles.

Por exemplo, se eu estivesse no nicho de confeitaria, poderia pesquisar por "*como fazer bolo de chocolate*".

Então, a ferramenta me diria quantas vezes as pessoas pesquisam por isso na internet e eu saberia se existe público para este nicho.

É claro que é preciso pesquisar por muito mais termos do nicho antes de definir se ele é lucrativo ou não.

Esse é só o primeiro passo na pesquisa de mercado.

O próximo passo é verificar dentro das plataformas de afiliação se existem bons produtos do seu nicho para divulgar.

33

Se não houver nenhum bom produto você tem duas opções: Mudar de nicho ou criar seu próprio produto.

PASSO 3: COMO ESCOLHER BONS PRODUTOS

A escolha dos produtos é uma etapa importante e estratégica. O nosso negócio sobrevive de bons produtos e boas estratégias.

Por isso, chegou a hora de falarmos de esteira de produtos.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Uma esteira de produtos é composta por um produto principal e vários outros que são complementares.

Por exemplo, vamos imaginar que você trabalhe no nicho de confeitaria e o produto principal que você escolheu é um curso de decoração de bolos.

34

Você pode usar um e-book sobre como fazer massa branca ou como fazer 7 massas diferentes para bolos diferentes.

Você também pode vender materiais de confeitaria para os alunos do curso.

Afinal, eles vão precisar dos materiais para realizar os trabalhos e aplicar o que aprenderem nas aulas.

Esse raciocínio é válido e se aplica a qualquer nicho.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Entretanto, para definir os produtos complementares é necessário definir primeiro o produto principal.

Então, veja abaixo algumas dicas importantes sobre a escolha de produtos de qualidade.

35

A primeira coisa a se considerar na hora de escolher bons produtos é a qualidade do produto em si.

E existem duas formas de saber se um produto é de qualidade.

A primeira e melhor forma é adquirindo o mesmo.

Você pode comprar o produto que tem interesse em divulgar para testar.

Pode consumir o conteúdo, testar o suporte para ter uma ideia se é bom ou não e pode

avaliar se o que é ensinado vai atender as dores do seu público.

Caso você não tenha dinheiro para isso, você pode fazer o teste durante o tempo de garantia apenas para verificar o conteúdo.

E então, antes do prazo de garantia finalizar você pode pedir reembolso.

A segunda forma de saber se um produto é bom é pesquisando sobre ele.

Essa forma pode ser um pouco confusa já que na maioria das vezes as pessoas que criam conteúdos sobre produtos também os divulgam em troca de comissão.

Então, pode ser mais difícil conseguir um testemunho imparcial sobre o produto.

Ainda assim, é válido assistir vídeos review do produto. Pelo menos dá para saber do que é composto o produto.

Depois de estudar se o produto tem qualidade ou não, você vai precisar analisar:

1. A página de vendas do produto.

A página de vendas precisa ser persuasiva. Ela precisa convencer o cliente de que o produto vai solucionar seu problema.

Avalie alguns aspectos como o vídeo de vendas no topo da página.

Ter um vídeo no topo aumenta a taxa de conversão de uma página.

Além disso, veja se a página possui uma oferta atrativa, uma seção de depoimentos e se ela tem um layout atraente.

A velocidade de carregamento da página também é importante, pois as pessoas não gostam de esperar muito tempo para acessar um site.

2. Suporte.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Alguns produtores oferecem suporte para os afiliados.

Ao conhecer um produto novo é importante sanar diversas dúvidas sobre o mesmo antes de começar a divulgá-lo.

A melhor forma de fazer isso é entrando em contato com o produtor.

3. Valor da comissão.

Produtos digitais geralmente tem comissão entre 30% e 70%. Já os produtos físicos estão entre 10% e 40%.

Quanto maior a taxa de comissão, melhor.

Mas considere também o valor do produto para o cliente final.

As vezes, quanto mais caro é o produto, mais difícil é de vendê-lo. Mas é claro que isso depende do nicho e da estratégia que você vai aplicar.

4. Cookies.

Os cookies são utilizados para facilitar o rastreamento das vendas dentro das plataformas de afiliação.

Sempre que uma pessoa navega na internet e acessa um produto de afiliado, os cookies do navegador dessa pessoa ficam marcados indicando o caminho que ela percorreu até chegar àquele determinado produto.

Ou seja, quando uma pessoa clica no seu link de afiliado, é através dos cookies que as plataformas sabem em qual link ela clicou antes de finalizar a compra.

Existem durações de cookies diferentes.

Cookies de 90 dias, 120 dias e 180 dias. Estes cookies indicam que se uma pessoa clica no seu link de afiliado, ela tem os dias pré-definidos para finalizar a compra para que você receba a comissão.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Por exemplo, se o produto tem cookie com duração de 90 dias e a pessoa clica nele hoje, mas não compra, ela tem até 90 dias para finalizar essa compra para que a comissão caia para você.

Passado os 90 dias você perde o direito a comissão.

Da mesma forma acontece com os cookies de 120 e 180 dias.

Mas tem também os produtos com cookies infinitos. Estes não possuem validade e você tem direito a comissão por tempo indeterminado.

Sendo assim, escolha preferencialmente os produtos com cookies infinitos.

5. Material de divulgação.

Além do suporte, alguns produtores também disponibilizam materiais de divulgação.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Estes materiais podem ajudar muito quem está começando a realizar as primeiras vendas.

É claro que o material sozinho não faz milagre.

41

É importante que você também produza seus próprios conteúdos sobre o seu nicho para construir uma audiência fiel.

Você pode criar conteúdos para o Instagram, YouTube, Blog e etc.

Esse é o próximo passo.

PASSO 4: ESCOLHENDO A PLATAFORMA DE DIVULGAÇÃO

Antes de criar conteúdos você precisa escolher uma plataforma de divulgação.

Mais acima citei algumas.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Instagram, YouTube, Blog... São algumas opções para quem quer trabalhar como afiliado.

Mas você também tem a opção de trabalhar com plataformas de anúncios pagos que podem acelerar seus resultados.

42

Ou seja, são muitas opções. Entenda melhor.

A escolha da plataforma também vai impactar na estratégia que você vai aplicar para ter resultados.

Por exemplo, se você for divulgar no Instagram, vai precisar aprender sobre o algoritmo e sobre estratégias de engajamento.

Se pretende trabalhar com um blog para automatizar seu negócio, vai precisar aprender sobre escrita persuasiva e SEO (Otimização para os Mecanismos de Busca).

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Se vai usar o YouTube, é importante aprender noções básicas de iluminação, áudio, mas principalmente de roteiro de vendas.

Em toda e qualquer plataforma será necessário escolher uma estratégia.

E na maioria delas a estratégia pode ser a mesma, mudando apenas a maneira de aplicá-la devido às diferenças de cada plataforma.

PASSO 5: CRIANDO CONTEÚDO

É normal se sentir perdido quanto a criação de conteúdo. Mas a dica que eu tenho é começar pelo óbvio.

Apesar dos conteúdos informativos e educativos serem MUITO importantes para o nosso negócio online, os conteúdos de vendas são essenciais.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Então, comece pelos conteúdos de vendas.

Faça vídeos review, mostre resultados e faça vídeos mostrando as vantagens do produto que você escolheu divulgar.

44

Se for preciso, ofereça bônus!

Depois, vai identificando as dúvidas da sua audiência e crie conteúdos que vão ajudá-los.

O ideal é começar criando uma pauta de conteúdo baseado em pesquisa de mercado.

Lembra que falamos sobre pesquisa de mercado lá em cima?

Pois é. Você pode fazer a mesma pesquisa com dezenas de termos do seu nicho para descobrir o que a sua audiência mais pesquisa na internet.

Daí você pega esse termo muito buscado e cria um conteúdo sobre ele.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Por exemplo, o termo “como fazer bolo de chocolate” possui 40.500 buscas mensais no Google.



45

*Ferramenta utilizada para essa pesquisa: [Ubersuggest](#)

Neste caso, você pode criar um artigo para o seu blog e um vídeo para o seu canal no YouTube ensinando como fazer bolo de chocolate.

Funcionará da mesma forma se tratando de outros nichos.

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

SEU NEGÓCIO ONLINE DO ZERO PASSO A PASSO

Veja o método exclusivo que eu usei para montar meu próprio negócio na internet.

46

O curso que eu fiz e indico é praticamente uma faculdade de Marketing de Afiliados.

É sério. Você não precisa de mais nada para começar seu negócio online. Basta clicar no botão abaixo para conhecer o curso que está mudando a realidade de milhares de pessoas.



Nele você vai aprender:

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

- Como criar um blog passo a passo.
- Como escrever artigos.
- Como posicionar conteúdos no Google.
- Como vender através do YouTube.
- Como vender sem aparecer.
- Como vender pelo Instagram.
- Como vender rápido usando o Google Ads.
- Como vender rápido usando o Facebook Ads.

47

E MUITO MAIS!

São 18 módulos completos para te ensinar clique a clique a construir uma estrutura de negócio online que vende no automático em médio e longo prazo.

Já imaginou vender mesmo quando você estiver dormindo?

Sim. É possível!

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>

Além disso, se inscrevendo no curso agora você vai receber dois treinamentos completos como bônus.

O primeiro é o treinamento Copy Expert que te ensina a criar conteúdos persuasivos focados em vendas.

E o segundo é o treinamento "Estratégias de Vendas Rápidas", com mais de 40 estratégias para te ajudar a fazer sua primeira venda rapidamente SEM INVESTIR NEM UM CENTAVO.

Não perca a oportunidade de mudar de vida!

Se cadastre agora e aproveite os 51% de desconto.

48



➤ QUERO CONHECER

<https://msouzaplanob.com/curso-completo>